

GEMEINSAM. GESUND. HANDELN.

WindStar Medical – ein Unternehmen der ProSiebenSat.1-Group – ist eine mittelständische Unternehmensgruppe an drei Standorten in Deutschland mit über 100 Mitarbeitern und zählt zu den führenden Anbietern im deutschen Gesundheitsmarkt außerhalb der Apotheke. Als kompetentes Team sind wir mit innovativen Private Label- und Marken-Produkten auf Erfolgskurs. Unsere Arbeit für den Handel vereint Strategie, Markenführung, Produktmanagement, Design und Dienstleistungen mit dem Vertrieb der Produkte und Sortimente. Diese Ganzheitlichkeit macht uns einzigartig. Über 500 unterschiedliche Produktkonzepte mit vielen Millionen verkauften Verpackungen jährlich machen deutlich, welche Relevanz die WindStar Medical Group heute in den Gesundheitsregalen der Händler hat.



WINDSTAR MEDICAL



Zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams der **DISTRICON GmbH** am Standort **Wehrheim** nahe Frankfurt am Main suchen wir ab 01.03.2018 in Vollzeit eine fachlich versierte und kundenorientierte Persönlichkeit als

Junior Key Account Manager Marke (m/w)



Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Weiterentwicklung von Kunden im Drogeriemarkt, LEH und Discount
- Vorbereitung und aktive Begleitung von Kundenmeetings
- Marktbeobachtung und -analyse
- Übernahme von internen Projekten
- Mitwirkung bei der Realisierung von neuen innovativen Produktkonzepten im Bereich OTC
- Mitwirkung bei der Sicherstellung der Key-Account-Profitabilität und der Ergebnisanalyse



Unser Angebot:

- Grundsätzlich unbefristeter Arbeitsvertrag
- Jahresgratifikation in Höhe eines vollen Monatsgehalts
- 30 Tage Urlaubsanspruch im Kalenderjahr
- Flexible Arbeitszeiten im Rahmen einer Vertrauensarbeitszeit
- Fachliche und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- 20% AG-Zuschuss zur betrieblichen Altersversorgung



Ihr Profil:

- Abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- 1-2 Jahre Berufserfahrung, möglichst im Vertrieb eines FMCG-Unternehmens, idealerweise im Gesundheitsbereich
- Erfahrung im Projektmanagement
- Kundenorientierung, Kontaktfreudigkeit und kompetenter, offener Umgang mit Ansprechpartnern
- Zielstrebigkeit und ein gutes Zahlenverständnis
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse



Ihre Ansprechpartner:

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Vergütungsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins (bitte vorzugsweise in einem PDF) per E-Mail an Frau Schmitz oder Frau Berndl:

e.schmitz@windstar-medical.com

e.berndl@windstar-medical.com

